

**NOME AZIENDA****CERVED GROUP SPA****COMPANY PROFILE**

Cerved Group offre la più ampia offerta per la protezione del credito di banche e imprese: dai servizi di business information, allo sviluppo di modelli di valutazione del rischio fino alla gestione del credito e dei beni in sofferenza. Il nostro gruppo conta sul talento di oltre 1200 persone impegnate ogni giorno a migliorare e affinare i nostri prodotti e per offrire soluzioni ai nostri oltre 33.000 clienti. La sede principale è a Milano. Le altre sedi sono sedi operative - Torino, Padova, Roma, Mangone (CS) e Brescia - o di presidio commerciale. Le persone che inseriamo hanno una mente aperta all'innovazione e alla conoscenza. Amano lavorare in un ambiente molto dinamico, in evoluzione, esigente e hanno una buona capacità analitica/organizzativa. Particolare attenzione viene data alla ricerca di professionisti della vendita e profili IT che gestiscono i progetti con le aziende e le banche nostre clienti. Giovani laureati e professionisti con competenze economico/statistico, informatico ed ingegneristico hanno interessanti prospettive al nostro interno. Da sempre Cerved Group incoraggia e implementa l'ingresso in azienda di giovani neolaureati per accompagnarli nel loro percorso professionale attraverso programmi di formazione specifica. Per approfondimenti potete consultare il nostro sito [www.cervedgroup.com](http://www.cervedgroup.com)

**AREE AZIENDALI DI INSERIMENTO E PROFILI DI MAGGIORE INTERESSE**

**Stage curriculari ed extra curriculari nelle seguenti aree:**

**Area IT: Technology Consultant, Project Manager**

**Area Operations: Business Analyst, Project Specialist**

**Area Marketing: Business Consultant, Project Specialist, Analisti**

**Area giuridica: Specialist Paralegal**

**Area HR&Organizzazione: Audit, Sviluppo**

**Profili di laurea di maggiore interesse:** Area scientifica (ingegneria, fisica, matematica), economica-statistica, giuridica, della comunicazione, politica, umanistica, linguistica, psicologica

**Competenze e valori professionali richiesti:**

**Etica nel lavoro.** Rispetto per il cliente interno ed esterno, passione e dedizione per il proprio lavoro.

**Tensione al risultato e determinazione** a superare gli ostacoli e a ricercare elevati livelli di qualità nel proprio lavoro.

**Iniziativa.** Cercare nuove opportunità e anticipare le esigenze del cliente interno ed esterno.

**Orientamento al cliente.** Comprendere i bisogni espressi e latenti del cliente interno ed esterno, per creare e consolidare una relazione basata su professionalità e fiducia.

**Uno sguardo che va oltre.** Capacità d'analisi, di studio e di aggregazione di dati grezzi e capacità di progettazione sono i requisiti necessari per fare business.

**Collaborazione trasversale.** Collaborare in modo efficace con persone e gruppi diversi, gioco di squadra per incidere positivamente sui risultati.

**PROCESSO DI SELEZIONE**

Il processo di selezione è per noi importantissimo. Le risorse sono la nostra ricchezza e quotidianamente lavoriamo per scegliere persone di valore, **valutarne le abilità, scoprirne il talento** e creare occasioni per esprimere le loro potenzialità. Per la ricerca e la selezione del personale, utilizziamo tutti i canali a nostra disposizione (*motori di ricerca, sito Cerved Group...*). Particolare attenzione è rivolta agli Atenei di tutta Italia per individuare "giovani talenti". Il processo di selezione in 7 step:

- 1) Individuazione della posizione vacante
- 2) Pubblicazione annuncio
- 3) Screening dei CV
- 4) Colloqui di selezione sia di gruppo che individuali con HR e Responsabili aziendali
- 5) Affiancamento: "conoscere e sperimentare" la posizione prima dell'inserimento
- 6) Inserimento
- 7) Percorso formativo



La durata media del processo di selezione è di circa 6 settimane. Ad ogni candidato colloquiato viene data risposta. I CV pervenuti sono archiviati nella nostra Banca Dati per due anni, trascorsi i quali verranno rimossi.

## CONTATTI

Per candidarsi è necessario registrarsi sul sito e compilare il form al link:  
[www.cervedgroup.com/curriculum](http://www.cervedgroup.com/curriculum).